



# Werkstudent (m/w/d) gesucht für Sales-Assistenz 🤝

Lateinamerika Projekte - zwischen 10-20h pro Woche

## Über uns

Wir sind ein Freiburger Unternehmen, das Waldprojekte in Lateinamerika zum Klimaschutz und zur Förderung der Biodiversität und der Lebensbedingungen der Menschen vor Ort durchführt.

## Deine Aufgaben wären

- Lead-Generierung: Assistenz im Aufbau und Betreuung der Sales-Pipeline für den Verkauf von Klimazertifikaten
- Terminkoordination mit Bestands- und potentiellen Kunden
- Nach Einarbeitungsphase, eigene Cold Calls und Warm Calls
- Erstellung und Pflege von Präsentationsmaterial
- Unterstützung bei Planung und Durchführung eigener Events (Webinare, Messestand, etc.)
- Sonstige Rechercharbeiten

## Was Du mitbringst solltest

- Studium in Freiburg mit noch mindestens 1,5 Jahre Studienzeit
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales
- Starke kommunikative Fähigkeiten und eine umgängliche Art
- Hands-On Mentalität, schnelle Auffassungsgabe, Gewissenhaftigkeit und ein gutes Auge für Details
- Interesse am Thema Wald, Entwicklungszusammenarbeit, Klimaschutz und Biodiversität
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse; Spanischkenntnisse sind von Vorteil

## Was wir Dir bieten

- Deine Chance etwas zu bewirken - sinnstiftende Tätigkeit in einem jungen, motivierten und engagierten Team
- Raum für eigene Ideen und dynamischer Arbeitsweise
- Arbeitszeiten, die sich mit Deinem Studium vereinbaren lassen
- Arbeitsplatz in der Freiburger Innenstadt mit Zugang zur Grünhof-Coworking Community
- Möglichkeit der Übernahme nach erfolgreichem Studienabschluss
- Vergütung von 14,5 € pro Stunde (brutto)

## Interessiert?

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, CV, relevante Zeugnisse, ggf. Veröffentlichungen, Projekte, o.ä.) in einer PDF-Datei an [jobs@global-woods-international.com](mailto:jobs@global-woods-international.com).

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! 🌳🦋