



Werkstudent (m/w/d) gesucht für Sales-Assistenz 🤝

Lateinamerika Projekte - zwischen 10-20h pro Woche

Über uns

Wir sind ein Freiburger Unternehmen, das Waldprojekte in Lateinamerika zum Klimaschutz und zur Förderung der Biodiversität und der Lebensbedingungen der Menschen vor Ort durchführt.

Deine Aufgaben wären

- Lead-Generierung: Assistenz im Aufbau und Betreuung der Sales-Pipeline für den Verkauf von Klimazertifikaten
- Terminkoordination mit Bestands- und potentiellen Kunden
- Nach Einarbeitungsphase, eigene Cold Calls und Warm Calls
- Erstellung und Pflege von Präsentationsmaterial
- Unterstützung bei Planung und Durchführung eigener Events (Webinare, Messestand, etc.)
- Sonstige Rechercharbeiten

Was Du mitbringst solltest

- Studium in Freiburg mit noch mindestens 1,5 Jahre Studienzeit
- Erste Erfahrungen im Bereich Sales
- Starke kommunikative Fähigkeiten und eine umgängliche Art
- Hands-On Mentalität, schnelle Auffassungsgabe, Gewissenhaftigkeit und ein gutes Auge für Details
- Interesse am Thema Wald, Entwicklungszusammenarbeit, Klimaschutz und Biodiversität
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse; Spanischkenntnisse sind von Vorteil

Was wir Dir bieten

- Deine Chance etwas zu bewirken - sinnstiftende Tätigkeit in einem jungen, motivierten und engagierten Team
- Raum für eigene Ideen und dynamischer Arbeitsweise
- Arbeitszeiten, die sich mit Deinem Studium vereinbaren lassen
- Arbeitsplatz in der Freiburger Innenstadt mit Zugang zur Grünhof-Coworking Community
- Möglichkeit der Übernahme nach erfolgreichem Studienabschluss
- Vergütung von 14,5 € pro Stunde (brutto)

Interessiert?

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, CV, relevante Zeugnisse, ggf. Veröffentlichungen, Projekte, o.ä.) in einer PDF-Datei bis zum 13. Oktober 2024 an jobs@global-woods-international.com.

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! 🌳🦋